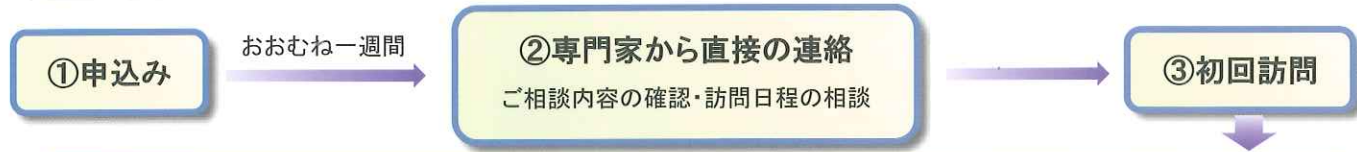


◆こんなご相談がありました◆

最近、顧客が減った。何とかもっと顧客を呼び寄せたい。(飲食業)



④支援の開始 **STEP1** 課題の分析 顧客が知り合い中心で、新規顧客の開拓ができていない。

- STEP2** 具体的支援
- ・季節ごとのイベント企画の提案
 - ・店頭の雰囲気改善のアドバイス
 - ・顧客単価をアップさせるためのメニュー改善を提案
 - ・チラシ・ポップづくりの注意事項のアドバイス

このご相談の場合、約3ヶ月、全4回の支援でした。

⑤支援の終了 **STEP3** 取組の結果 ご相談者がアドバイスに基づき改善に取り組み、……

イベント企画により新規顧客を獲得。リピーターも増加した。また、相談者に継続的に宣伝広告を実施する力がついた。

※支援期間及び支援回数は、支援内容により異なります！！



◆ご利用者の声◆

わが社の欠点がよく見えた。大きな視点からサポートしていただけた。何をどう改善すればよいかよく分かり、今後の経営を考えるよいチャンスになった。

【FAX用申込書】 FAX番号:06-6210-9504

フリガナ 事業所名	フリガナ 担当者名	部署・役職
事業所所在地 〒		
TEL	E-mail	
FAX		
業種	資本金(万円)	従業員数(名)
事業概要		
希望する専門家 (3つの中からいずれか1つを選択してください。)		※貴社が独自に税理士または社会保険労務士に依頼されている場合、同資格の専門家は派遣できません。
<input type="checkbox"/> 中小企業診断士		<input type="checkbox"/> 税理士
		<input type="checkbox"/> 社会保険労務士
※中小企業診断士はご希望により指名できます。 詳しくは(社)大阪中小企業診断士会のHPをご覧ください。		◆ご希望の専門家名(中小企業診断士のみ):
ご相談を希望されるものにチェックを入れてください。(複数可)		具体的な相談内容をご記入ください。
<input type="checkbox"/> 支援機関等の紹介 <input type="checkbox"/> 労務支援・人材育成支援 <input type="checkbox"/> 資金繰り計画の作成 <input type="checkbox"/> 創業 <input type="checkbox"/> 記帳方法の習得 <input type="checkbox"/> マーケティング力の向上 <input type="checkbox"/> 事業計画の作成 <input type="checkbox"/> IT化 <input type="checkbox"/> 販路開拓 <input type="checkbox"/> その他		
チラシの入手先やお申込みのきっかけ		

※ご記入いただいた個人情報は、アンケート調査や相談・サービスの充実など、本府施策の推進以外では利用しません。

OSAKA 経営力アッププロジェクト事務局
 (大阪府 商工労働部 商工振興室 経営支援課 経営支援グループ)
 〒559-8555 大阪市住之江区南港北1-14-16 咲洲庁舎 25階
 TEL:06-6210-9490 FAX:06-6210-9504